



LIGURIA 2022

Genova, Palazzo Ducale

Presentazione di Alessandro Broglia

























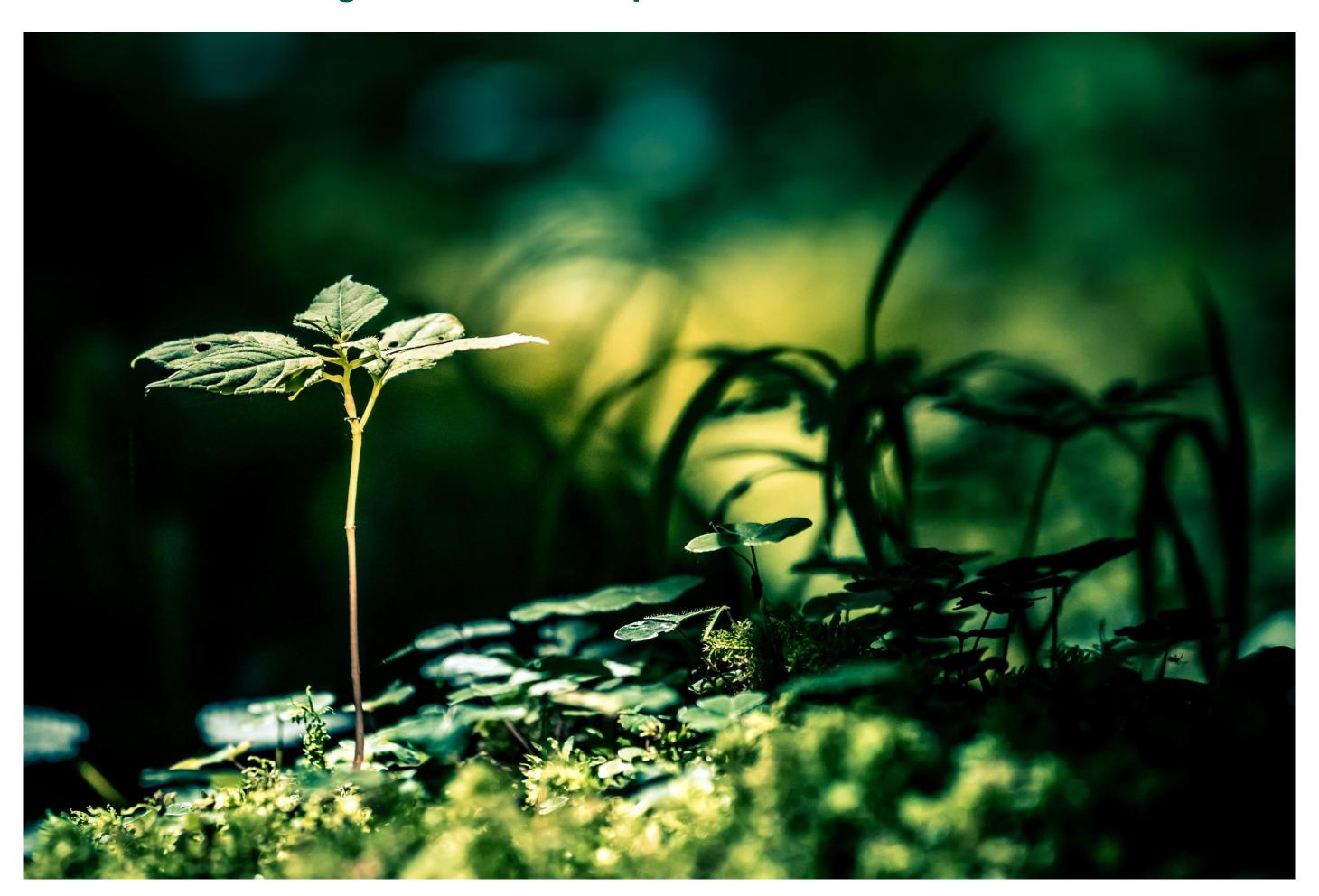




Se da un lato bloccare la deforestazione e preservare il nostro pianeta è ormai una necessità...



Il 20% dell'ossigeno mondiale è prodotto dalla Foresta Amazzonica...



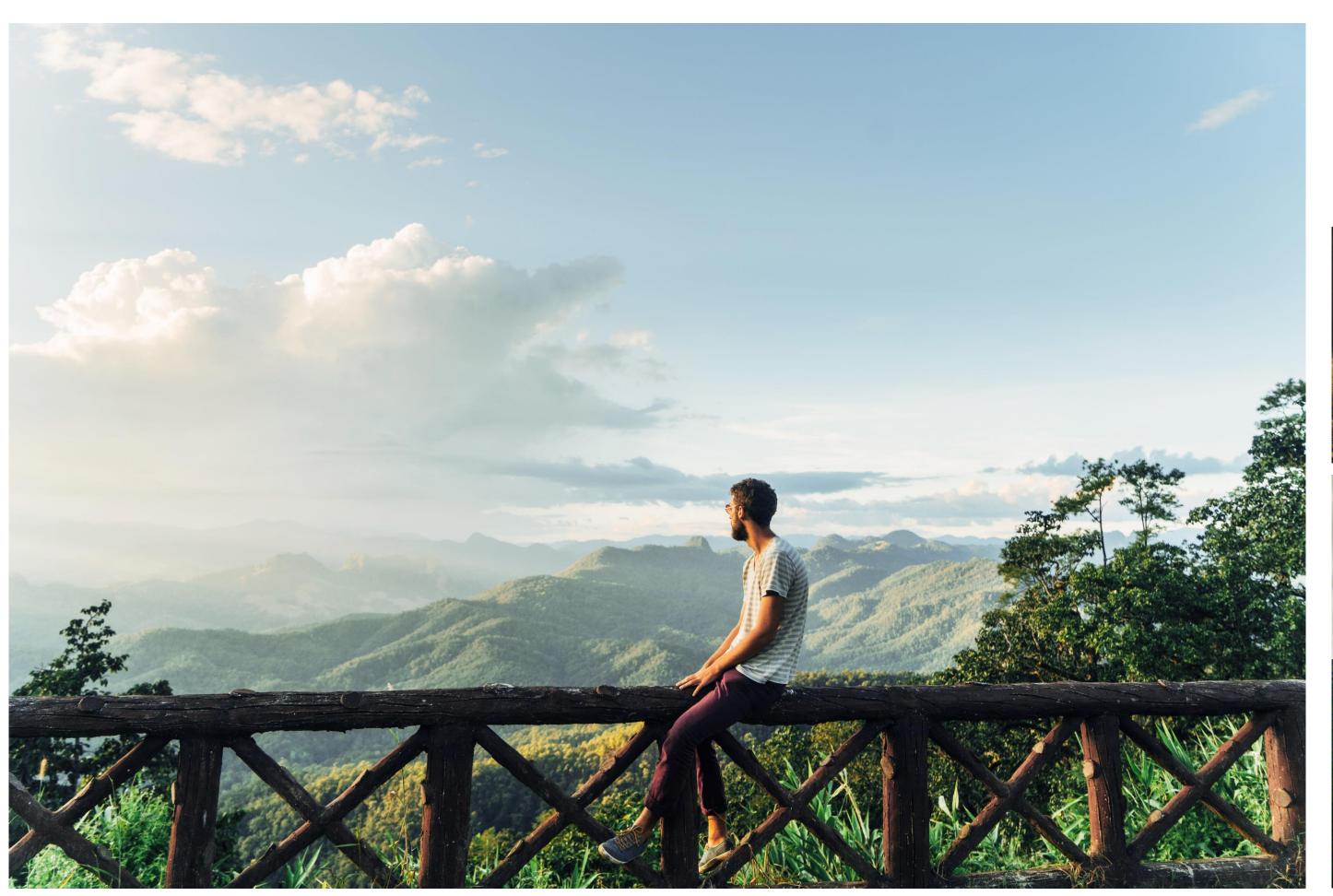
...Ma a livello globale **Ogni minuto** scompare un'area di foresta pari a **50** campi da calcio



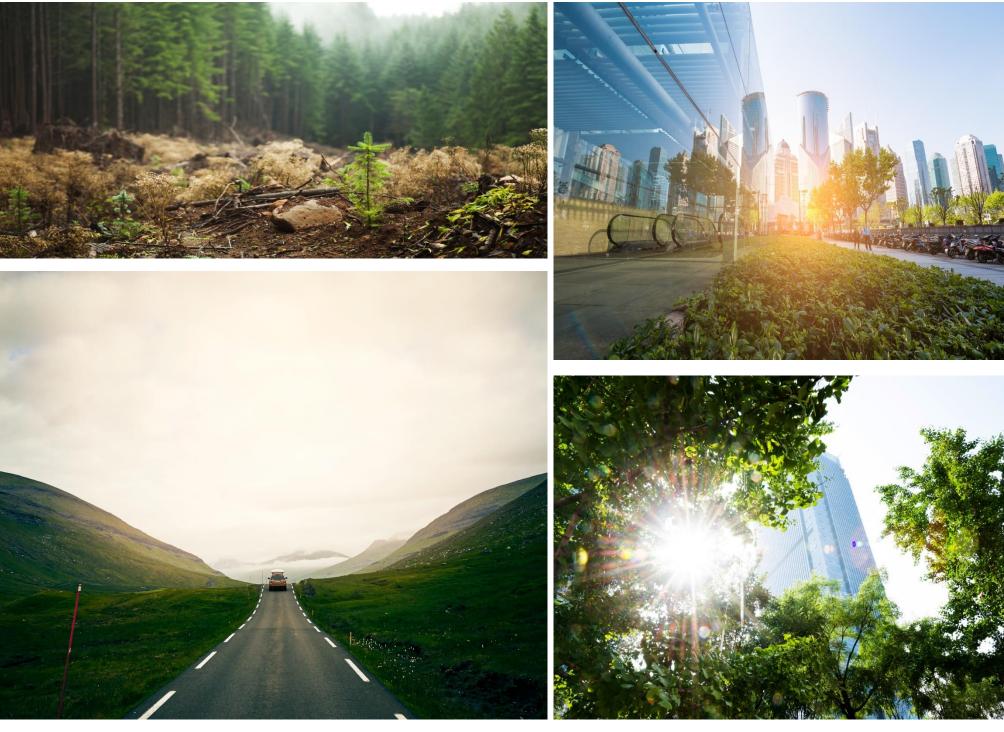
...Dall'altro lato si sta sviluppando una crescente sensibilità ambientale che interessa da vicino anche il settore del turismo



L'87% dei turisti a livello globale, afferma di voler viaggiare in modo sostenibile*



Ma l'offerta di servizi turistici può fare ancora molto per rispondere a questa esigenza



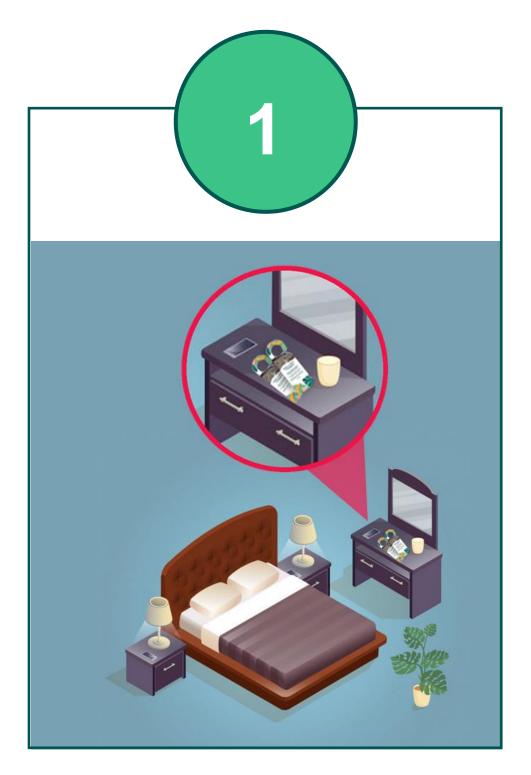
Per questo nasce up2you, che permette alle strutture turistiche di rispondere alle necessità green dei propri clienti...facendole <u>risparmiare</u>



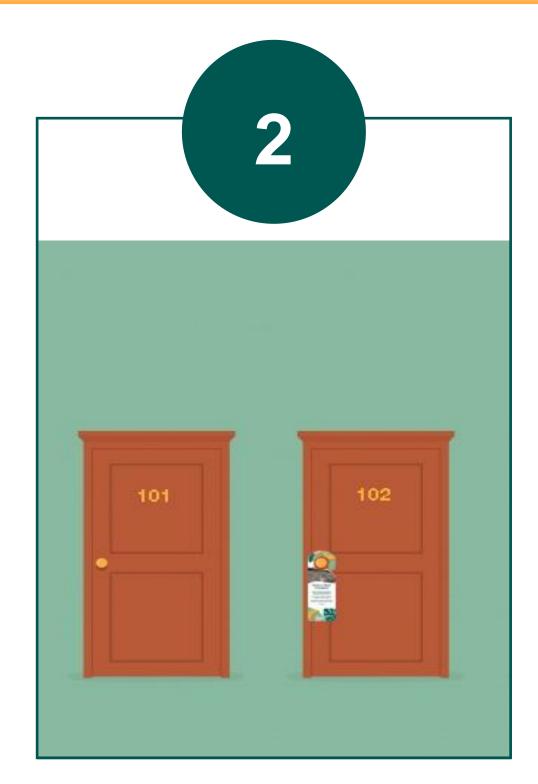


up2you permette ai clienti di rinunciare al rifacimento della camera: un'azione green che viene premiata supportando progetti di riforestazione

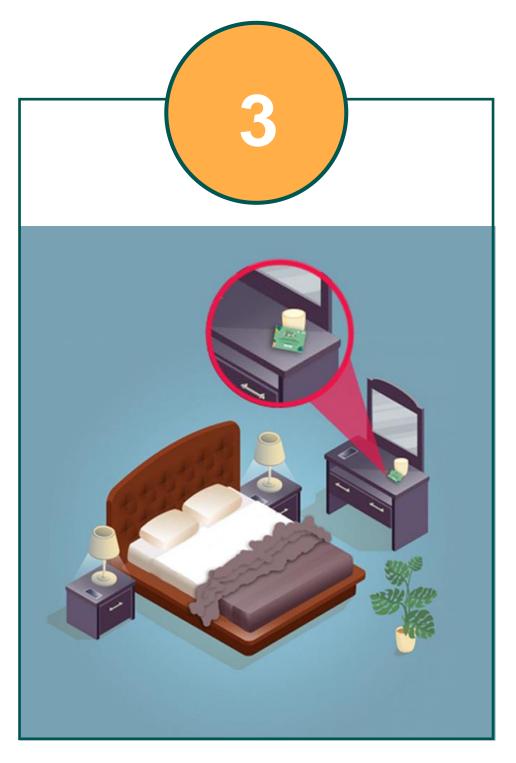




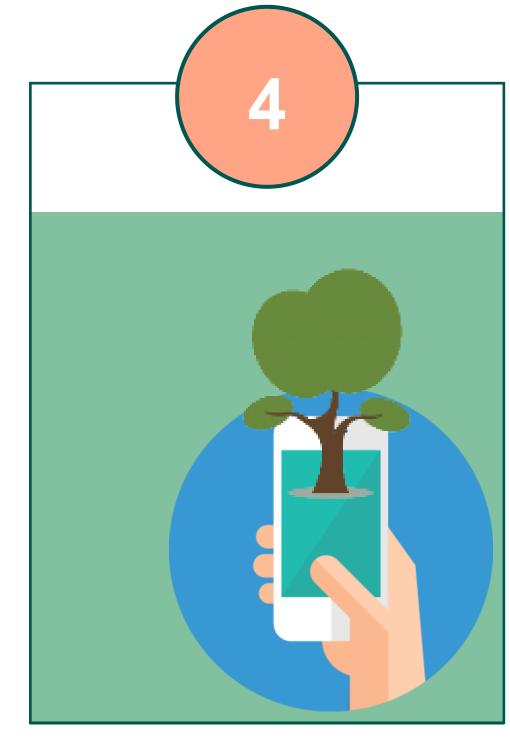
Il cliente dell'hotel trova il cartellino di up2you in camera e decide di sistemarlo fuori dalla propria porta, rinunciando così al rifacimento della camera per una notte



L'addetto alle pulizie, vedendo il cartellino, **non ripulisce la camera**, ma si limita a lasciare un **bigliettino** al suo interno



Il cliente dell'hotel ritrova in camera il bigliettino con i riferimenti per piantare via web un albero in uno dei nostri progetti di riforestazione



Inserendo nel nostro sito il codice presente sul bigliettino, il cliente pianterà un albero e riceverà il certificato che attesta l'effettiva piantumazione

Il cliente dell'hotel trova il cartellino in camera e, se decide di appenderlo fuori dalla porta, riceve il codice per piantare un albero sul nostro sito





E pianta il tuo albero online seguendo le istruzioni che troverai sul biglietto nella tua camera!



Esperienza d'uso coinvolgente, ricompensa green e tracciabilità permettono ad u2y di fornire un servizio altamente competitivo

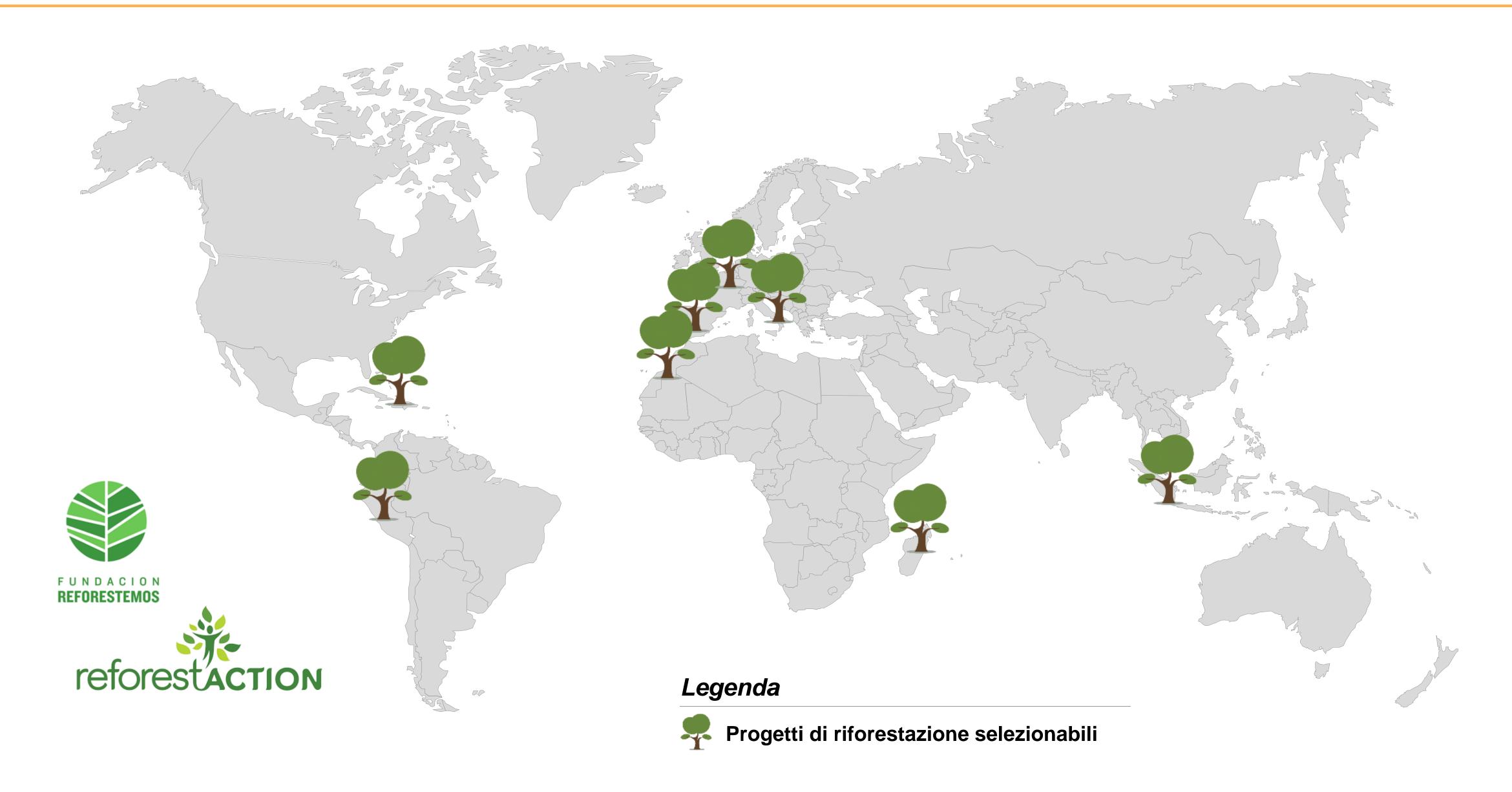




Partecipazione a progetti di sostenibilità acquistando direttamente prodotti (es. bottigliette d'acqua)

Grazie ai nostri partner, siamo in grado di far partecipare gli utenti a diversi progetti di riforestazione, sparsi per il mondo





Il nostro team





Laureato in ingegneria aeronautica al Politecnico di Milano, entra nella consulenza manageriale dove lavora da più di tre anni con focus su progetti di advisory strategica. Ha collaborato con startup in qualità di advisor / business strategist.

Alessandro Broglia



Laureato in ingegneria aeronautica presso il Politecnico di Milano, da due anni a questa parte consulente nell'ambito della Business Intelligence. Ha inoltre maturato esperienze nel campo del turismo con focus sul settore alberghiero.

Lorenzo Vendemini



Laureato in ingegneria aeronautica al Politecnico di Milano, svolge attività di Risk Management prima di diventare Operation Manager nella Startup Digital FriendZ. Attivo nel campo della protezione civile, è responsabile della Sala Operativa Nazionale del CISOM.

Andrea Zuanetti

Dopo il lancio del progetto pilota e lo sviluppo del servizio, up2you includerà una piattaforma web sia per gli hotel che per i loro clienti

affinamento del

servizio



COSA CI SERVE OGGI PER LANCIARE LO SVILUPPO DI U2Y?

Contatti di potenziali clienti a cui presentare e vendere il nostro servizio e validare l'idea di business



Marzo '19
Sviluppo di un

«Minimum
Viable Product»

del servizio

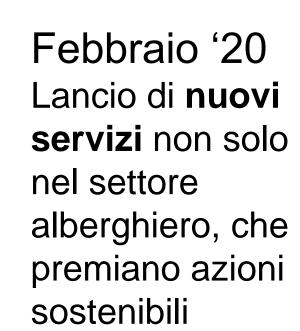


Giugno '19
Vendita del
servizio, focus
iniziale Lombardia,
Liguria, Emilia
Romagna





Dicembre '19
Sviluppo di una
piattaforma web
con hotel clienti e
turisti



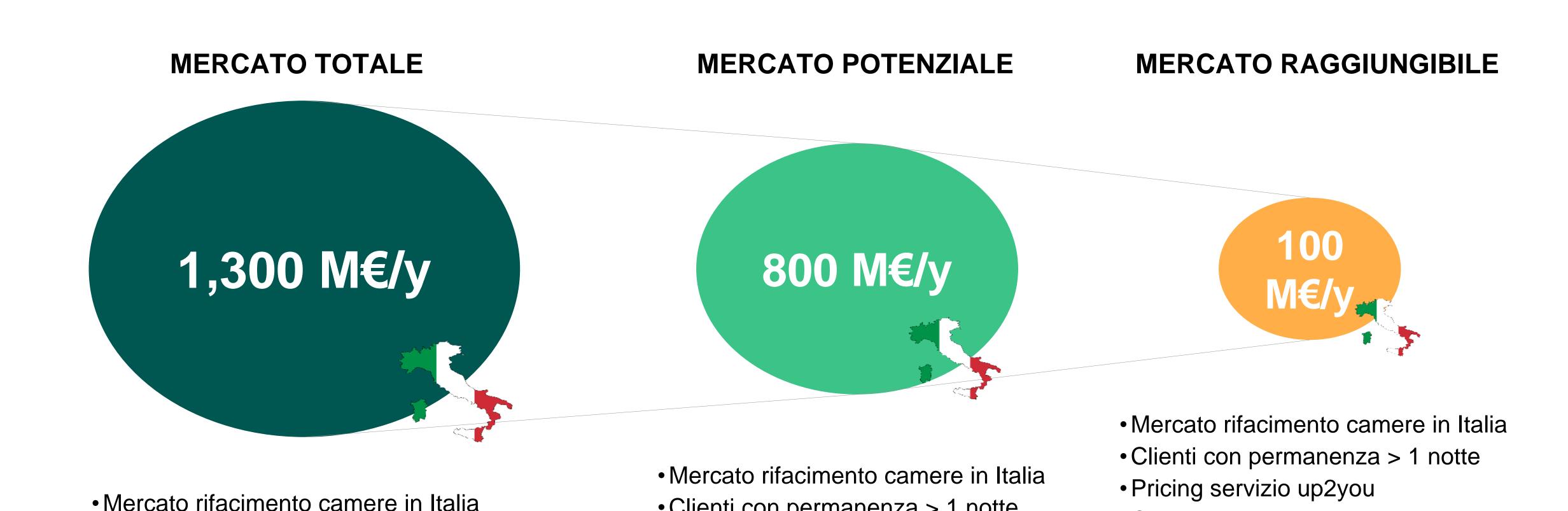


(vicinanza geografica e mercato potenziale)



A fronte di un mercato potenziale di circa 800 M€/anno solo in Italia, up2you può raggiungere un mercato del valore di 100 M€/anno





Clienti con permanenza > 1 notte



Stima conservativa limitata ad hotel (es. crociere, case vacanze, residence, etc. non inclusi)

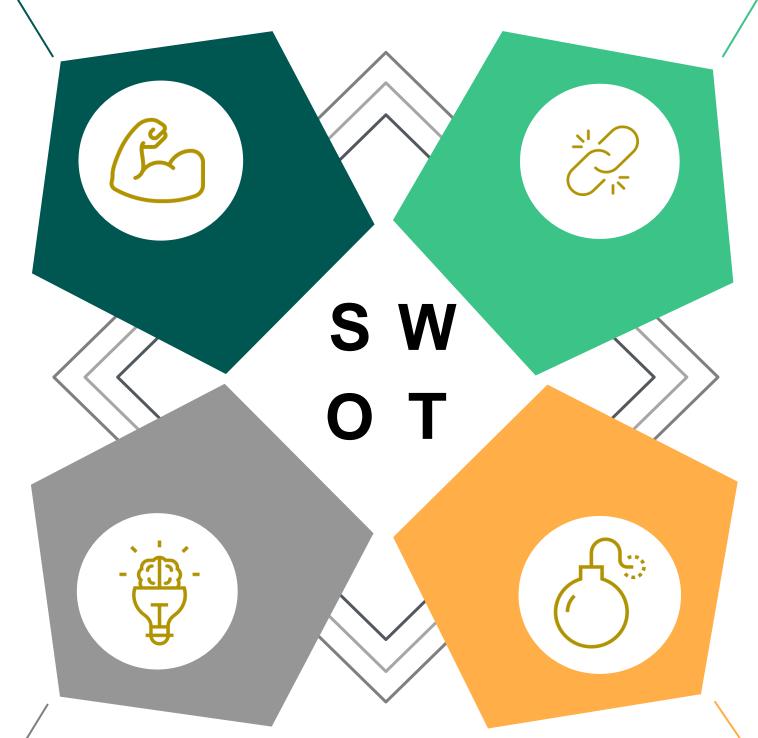
Conversione del servizio 25%

A fronte di un mercato potenziale di circa 800 M€/anno solo in Italia, up2you può raggiungere un mercato del valore di 100 M€/anno



STRENGTH

- Mercato raggiungibile ampio ed in espansione
- Facilmente scalabile
- Team diversificato e con esperienza di startup pregresse
- Investimento iniziale limitato
- Non complica i flussi di lavoro degli hotel
- Semplice e intuitivo per l'utente finale



WEAKNESS

- Possibilità per gli hotel di sviluppare internamente un servizio di questo tipo
- Difficoltà, per alcuni alberghi, nel capitalizzare le ore di personale risparmiate
- Interesse limitato per alberghi business, caratterizzati da brevi soggiorni (vicino a una notte)

OPPORTUNIY

- Lancio di una piattaforma che ricompensi azioni positive non solo nel campo alberghiero
- Estensione della *value proposition* a servizi di green marketing.

THREAT

- Poche barriere all'ingresso per nuovi competitor
- Mercato aggredibile anche da piattaforme di ricerca alberghi (es. Booking)